

Teoría Cuantitativa del Dinero

Nombre : Washington Teran.

Curso :2E1

Fecha 3/12/2018

Materia: Macroeconomía.

La teoría cuantitativa del dinero es una teoría económica que pretende explicar las causas de la inflación, es decir, las variaciones de los precios y del valor del dinero en un país.

Para explicar la inflación, la teoría cuantitativa del dinero relaciona la oferta monetaria con el nivel general de precios. La oferta monetaria es la cantidad de dinero que existe en la economía. Se puede estimar ya que son los bancos centrales lo que controlan la liquidez de la economía. (Arias, s.f.)

Se apoya y calcula utilizando la Ecuación de Fisher sobre la teoría de la cantidad de dinero.

Demanda por dinero

La teoría cuantitativa es la versión más simple de la demanda por dinero, ya que postula que la demanda por dinero real (M/P) es una fracción constante del producto. Sin embargo, para entender el mercado monetario es necesario estudiar de una manera más realista y completa de la demanda por dinero. Nos concentraremos en la demanda por dinero por motivo de transacción. Existen muchas otras teorías, como por ejemplo la demanda por precaución, en caso que aparezcan necesidades imprevistas de liquidez, que no analizaremos, dado que son menos importantes. (Gregorio, s.f.)

$$M * V = P * T$$

Dónde

M = Suministro de dinero

V = Velocidad del dinero

P = Nivel de precios

T = volumen de las transacciones

La teoría es aceptada por la mayoría de los economistas per se. Sin embargo, economistas keynesianos y economistas de la Escuela Monetaria de Economía han criticado la teoría.

Según ellos, la teoría falla en el corto plazo cuando los precios son pegajosos. Además, se ha demostrado que la velocidad del dinero no permanece constante en el tiempo. A pesar de todo esto, la teoría es muy respetada y muy utilizada para controlar la inflación en el mercado.

El concepto de la teoría cuantitativa del dinero (QTM) comenzó en el siglo XVI. Como las entradas de oro y plata de las Américas a Europa fueron acuñadas en monedas, se produjo un aumento de la inflación. Esto llevó al economista Henry Tontón en 1802 a asumir que más dinero equivale a más inflación y que un aumento en la oferta monetaria no significa necesariamente un aumento en la producción económica. Aquí miramos los supuestos y cálculos subyacentes al TQD, así como su relación con el monetarismo y las formas en que la teoría ha sido cuestionada. (concepto definicion, 2008)

TQD, en pocas palabras

La teoría cuantitativa del dinero indica que existe una relación directa entre la cantidad de dinero en una economía y el nivel de precios de los bienes y servicios vendidos. De acuerdo con TQD, si la cantidad de dinero en una economía se duplica, los niveles de precios también doblan, causando inflación (la tasa porcentual a la que el nivel de precios está aumentando en una economía). Por lo tanto, el consumidor paga el doble de la misma cantidad del bien o servicio. (concepto definicion, 2008)

Otra manera de entender esta teoría es reconocer que el dinero es como cualquier otra mercancía: los aumentos en su oferta disminuyen el valor marginal (la capacidad de compra de una unidad de moneda). Así, un aumento de la oferta monetaria hace que los precios suban (inflación), ya que compensan la disminución del valor marginal del dinero.

Teoría de David Ricardo

David Ricardo también intentó explicar el comportamiento de la inflación mediante una ecuación, conocida como teoría de David Ricardo:

$$P = k * M$$

Siendo k el porcentaje de dinero que se utiliza para las transacciones. Si M aumenta los precios (P) también aumentan.

Críticas a la teoría cuantitativa del dinero

Existen críticas a la teoría cuantitativa del dinero desde muchos ámbitos. La principal crítica viene por ser un modelo demasiado simple como para explicar la variación de los precios por sí sola.

Tanto el intervencionista J.k. Keynes como el liberal Ludwig Von Mises compartían que existe algo de verdad en la teoría pero que son simplemente unas variables más que afectan al cambio de precios. Son una causa más de la variación de los precios y no explican estrictamente por sí solas esta variación.

Paul Krugman demostró empíricamente una situación donde no funciona la teoría cuantitativa del dinero. Esta situación se conoce como trampa de la liquidez.

Referencias

Arias, A. S. (s.f.). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/teoria-cuantitativa-del-dinero.html>

concepto definicion. (2008). *Teoria Cuantitativa del Dinero*. Obtenido de <https://concepto definicion.de/teoria-cuantitativa-del-dinero/>

Gregorio. (s.f.). *De Gregorio*. Obtenido de http://www.degregorio.cl/pdf/parte_05.pdf